



## Solució ERP G2Gest al núvol amb mòdul TPV

### L'empresa:

Leksport és dedica a la venda de material esportiu a través del canal on-line [www.leksport.com](http://www.leksport.com) i del canal off-line amb diferents botigues físiques arreu del territori.

Disposa d'una selecció de les millors marques per running, trailrunning, padel, outdoor, sportwear, natació, esquí,... i esportistes que assessoren en l'ús i adquisició del material.

[www.leksport.com](http://www.leksport.com)

Implantació d'una solució ERP per la gestió integral de l'empresa amb mòduls específics per a la venda al detall (mòdul G2TPV)

### Necessitats que Leksport va plantejar:

1. Un sistema de gestió integral per donar servei a totes les àrees funcionals de l'empresa (compres, vendes detall (tpv), vendes al major, estocs, gestió de talles i colors, facturació, comptabilitat, ..) per tal de facilitar la gestió global del canal online i off-line amb un únic sistema informàtic.
2. El sistema havia d'estar al NÚVOL, per permetre l'accés fàcil, centralitzat i amb costos reduïts al mòdul TPV des de qualsevol botiga física i a la resta de mòduls del ERP des de qualsevol pc o dispositiu. La ubicació al núvol permet un dels objectius bàsics plantejats pel client: amb costos reduïts integrar la gestió de la botiga on-line i de les diferents botigues físiques en el mateix sistema ERP, però amb control d'estocs, vendes, ... independent per cadascuna.
3. Contemplar les particularitats de la venda al detall mitjançant terminals punt de venda (tpv): cobraments en metàl·lic, amb targeta, vendes apartades, descomptes vip, arquejos de caixa per cada punt de venda, etc...
4. Contemplar les particularitats de la gestió de la compra i la venda de material esportiu: talles i colors, codis de barres, codis de fabricant i proveïdor...

