



Solución ERP con módulo TPV y módulo e-commerce (venta electrónica por internet)

La empresa:

AMR es una empresa dedicada a la venta de accesorios y equipamiento de moto.

Actualmente cuenta con 3 tiendas en Andorra la Vella y el Pas de la Casa.

www.automotoracing.es

Implantación de una solución ERP para la gestión integral de la empresa con módulos específicos para la venta al por menor (módulo G2-TPV) e integración con la venta electrónica a través de internet.

Necesidades que AMR planteó:

1. Un sistema de gestión integral para dar servicio a todas las áreas funcionales de la empresa (compras, ventas al por menor (tpv), ventas al por mayor, stocks, facturación, contabilidad, ..) para facilitar la gestión global con un único sistema informático.
2. El sistema tenía que integrar con la venta electrónica a través de internet, de tal manera que cualquier actualización en las referencias de artículos, precios, stocks, ... efectuada con el software ERP quedase reflejada automáticamente en la web y viceversa.
3. El sistema debería contemplar las particularidades de la venta al por menor mediante terminales punto de venta (tpv): cobros en metálico, con tarjeta, ventas apartadas, descuentos vip, arqueos de caja por cada punto de venta, etc ...
4. Etiquetado de los artículos (código de barras y precios) en el mismo almacén mediante terminales portátiles con etiquetador, así como poder hacer inventario permanente del almacén rápido y seguro.
Los dos procesos debían estar integrados en tiempo real con el sistema ERP.



Declaraciones de la gerente de AMR

"... Con esta solución hemos agilizado mucho la venta directa de mostrador, mostrándose como un sistema muy rápido, ágil y eficaz así como la venta por internet, pues el portal está actualizado de forma totalmente 'on-line' . A la vez, todo integrado con el mismo software gestionamos de forma eficaz la venta al por mayor, las compras, los stocks, la gestión de precios, descuentos y promociones ... También es muy fácil y rápido extraer informes y / o listados de todo tipo: ventas efectuadas por caja, por vendedor, por fechas, por artículos, sobre compras, stocks, ... "

BENEFICIOS

1. Al estar integradas todas las áreas funcionales de la empresa en un sistema de gestión integral, se agiliza todo el funcionamiento de la empresa, se genera información de calidad y en tiempo real que facilita cualquier toma de decisiones.
2. En la venta al por menor (tpv) se ha ganado en agilidad en hacer cualquier operación (venta, abonos, cobros), así como rápidas y fiabilidad al hacer los arqueos de caja a final de día.
3. Agilidad y rapidez en el etiquetado de los artículos (código de barras y precios) en el mismo almacén y en tiempo real.
4. Stock del almacén y tiendas fiable y en tiempo real.
5. Integración gracias al módulo g2-e-commerce con el sistema de ventas electrónicas a través de internet. Desde el software ERP, al dar de alta una nueva referencia de artículo, cambiar tarifas, descuentos, actualización del stock por haber efectuado ventas en mostrador, ... se actualiza automáticamente el portal web y viceversa. Esta integración ha optimizado tiempo y ha minimizado los errores a 0 en la gestión de la web, proceso que anteriormente se hacía de forma manual.

G2-Software, fundada en 1993 por profesionales con años de experiencia en el campo del software y de los sistemas informáticos, desarrolla su actividad en el sector de las tecnologías de la información. Dentro de este sector, G2-Software está especializada en el desarrollo de software empresarial.

Nuestro único objetivo es dar el mejor servicio y ofrecer la máxima calidad en nuestros productos, a fin de satisfacer de la mejor manera a nuestros clientes.

G2-TIRIS
Solución para la gestión y planificación de recursos empresariales (ERP)

c/Alcalde Armengou, 53
08242 Manresa
Tel. (+34)938770846
Fax. (+34)938772015

Email: g2soft@g2soft.com
www.g2soft.com